

# SALGSANALYTIKER & STORKUNDEANSVARLIG

## Om Mazda

Mazda har eksistert i 90 år og er kjent for svært høy produktkvalitet i kombinasjon med et spennende og allsidig modellprogram. Mazda Motor Norge søker nå etter en salgsanalytiker og storkundeansvarlig til vårt hovedkontor på Mastemyr, 10 minutter sør for Oslo.

## Stillingen

Du får en sentral funksjon i vårt salgsteam med ansvaret for å optimalisere vår salgs- og produksjonsplanlegging basert på egne analyser av den løpende salgsutvikling, innsikt i fremtidige markedstrender og ikke minst tilbakemeldinger fra eget team og forhandlernetverk. Du skal være en støtte og sparringspartner for forhandlerne og de øvrige medarbeidere i salgsavdelingen. Du vil få ansvaret for å administrere og følge opp Mazdas satsning på storkunder i samarbeid med økonomiavdeling og avdelingsleder. Du vil også fungere som backoffice support for vår salgsavdeling herunder oppfølging av nybilregistreringer, lagerstyring for våre forhandlere mm. Videre innebærer jobben tett kontakt med Mazda's skandinaviske sales operations avdeling samt Mazda's europeiske hovedkontor.

Stillingen er et engasjement på 2 år med mulighet for forlengelse. Den rette person har gode muligheter til selv å påvirke og utvikle stillingen i samarbeide med salgssjefen.

Du rapporterer til salgssjef og har base på vårt kontor på Mastemyr ved Kolbotn.

## Din bakgrunn

Vi legger stor vekt på både god teoretisk bakgrunn og minst 3 års praktisk erfaring fra tilsvarende jobb. Vi forventer at du behersker engelsk på et høyt nivå - både skriftlig og muntlig. Du skal også være god til å etablere og opprettholde gode og langvarige relasjoner.

## Dine egenskaper

Et av dine kjennetegn er at du er strukturert og har en metodisk og analytisk arbeidsstil. Du har gode kommunikasjons- og formuleringsevner, er vennlig, ansvarsbevisst og imøtekommende. Du bør kunne arbeide selvstendig og være resultatorientert. Det forventes at du er i stand til raskt og enkelt å sammenfatte egne analyser og rapporter for å presentere dette videre i form av anbefalinger til dine kollegaer og til din sjef.

## Mazda tilbyr

En selvstendig og utfordrende stilling med gode utviklingsmuligheter i en spennende internasjonal virksomhet. Du kommer til å bli en del av et team på 15 veldig engasjerte og bilentusiastiske medarbeidere, som legger stor vekt på samarbeid og det å ha en uformell atmosfære. Du har gode muligheter til å påvirke egen arbeidsdag.

**Send snarest og innen mandag 1. mars 2010 din søknad til HR Manager Bettina Samson [bsamson@mazdaeur.com](mailto:bsamson@mazdaeur.com). Vennligst oppgi "Salgsanalytiker og storkundeansvarlig" i emnefeltet.**



zoom-zoom-zoom